



Solutions for High Performance Chemicals

**GRUPO ADI**

**FUNCIÓN:** Técnico Comercial Electroplating

**DESCRIPCION DE FUNCIÓN:**

- Desarrollo de la actividad comercial y a medio plazo, responsabilidad de ventas

**TAREAS Y RESPONSABILIDADES:**

- Ventas;
- Seguimiento comercial y soporte técnico;
- Prospección de mercado y *reporting* de ventas;
- A medio plazo: responsable de ventas de la unidad de negocio

**PERFIL DE LA FUNCIÓN:**

- Dinámico/a;
- Proactivo/a;
- Organizado/a;
- Fuerte sentido de responsabilidad;
- Espíritu de equipo;
- Sociable;
- Empático/a y comunicativo/a;

**REQUISITOS DE LA FUNCIÓN:**

- Formación Universitaria Ingeniería Química o Química y/o experiencia de trabajo en área industrial electroplating o metalurgia;
- Experiencia 2/3 años de trabajo en ventas o experiencia de trabajo industrial como técnico de producción
- Conocimiento de informática en la óptica del usuario;
- Inglés;
- Licencia de conducción;

Los candidatos deben enviar Currículum Vitae, a: [l.sole@adigrupo.com](mailto:l.sole@adigrupo.com)



Solutions for High Performance Chemicals

**GRUPO ADI**

## Técnico de Ventas Electroplating

**Localización:** Cataluña para atender todo la España

**Departamento:** Ventas

**Salario:** Fijo + variables (Sujeto a valoración según experiencia)

**Contrato:** Indefinido

### Organización

Grupo ADI está formado por un conjunto de empresas con sede en España. Tenemos nuestra propia estructura corporativa en **Argelia, Brasil, China, Egipto, Francia, India, Marruecos y Portugal.**

Actualmente, los principales sectores de actividad del Grupo ADI son la distribución de **productos químicos en los mercados de textil, pintura y construcción, galvanotecnia y limpieza y mantenimiento industrial**, además de la venta de **instrumentos de medición** para el control de calidad.

En Grupo ADI contamos con laboratorios propios, así como con instalaciones logísticas propias.

### Tu función

Como Técnico de Ventas de productos galvanotécnicos, tu principal responsabilidad será el desarrollo de la actividad comercial. Durante tu día a día:

- Harás prospección de mercado
- Tendrás que hacer seguimiento de las ventas y, sobre todo, darás soporte técnico de las mismas
- Aprovecharás las oportunidades de venta siempre que surjan
- Mantendrás la información sobre las mismas, en tu base de datos

### ¿Qué buscamos en ti?

Eres la persona que estamos buscando si:

- Está orientado al cliente con fuertes habilidades de comunicación y administración
- Dominas el inglés en el vocabulario técnico
- Eres una persona dinámica, proactiva, organizada y responsable, pero sobre todo si destacas por tu espíritu de equipo
- Dispones de permiso de conducción
- Experiencia previa en ventas será muy valorable

### ¿Qué te ofrecemos?

- Recibirás una formación inicial con tus compañeros de equipo
- Desarrollo proyecto químico, donde aplicar y aportar tus conocimientos y evolucionar para un cargo directivo en conjunto con las tareas comerciales;
- Trabajarás desde nuestras instalaciones de Terrassa, con visitas comerciales a todas las regiones, excepto Galicia
- Recibirás un salario competitivo
- Trabajarás en un ambiente respetuoso y cálido

### Aplica

Si quieres formar parte de nuestro equipo de ventas, envíanos tu CV, carta de motivación/presentación al siguiente mail: [l.sole@adigrupo.com](mailto:l.sole@adigrupo.com)