



Arran de la impossibilitat temporal de realitzar missions comercials presencials, i aprofitant les noves eines de comunicació digital que ens permeten continuar fent negocis sense desplaçar-nos, estem organitzant una **missió comercial virtual a MÈXIC, del 14 al 18 de juny de 2021**, amb la realització d'una agenda de contactes B2B i la realització de reunions virtuals d'acord amb el perfil de cada empresa i les seves necessitats en el mercat de Mèxic.

La missió pot incloure la realització d'entrevistes amb clients potencials, la selecció de representants, socis locals o distribuïdors, l'estudi de possibles inversions, etc.

La preparació de les agendes la realitzarà l'oficina d'ACCIÓ a Mèxic.



Catalonia  
Trade & Investment

## INFORMACIÓ PAÍS

**Mèxic** destaca especialment per les oportunitats de negoci en els sectors de l'automoció, la maquinària i béns d'equip, la química, el packaging, les TIC, l'alimentació o la salut, entre d'altres.

Les exportacions catalanes a Mèxic augmenten per sisè any consecutiu i assoleixen la xifra de 1.500,4 milions d'euros el 2019, **amb un creixement del 3,4% respecte a l'any anterior**. Catalunya exporta principalment a Mèxic maquinària (18,1%), vehicles (17%) i peces de vestir (8,8%).

**Més de 4.400 empreses catalanes van exportar a Mèxic** el 2019, de les quals 1.773 ho fan de manera regular. Un mercat amb **bones perspectives de negoci** que ofereix oportunitats concretes en molts subsectors.

Es per això que hem organitzat un **webinar per explicar-te com fer-ho i aconsellar-te com començar a vendre ràpidament en el mercat mexicà**.

## SERVEIS INCLOSOS EN LA MISSIÓ

- Webinar informatiu sobre les oportunitats de negoci a Mèxic.
- Avaluació dels requeriments de les empreses.
- Reunió prèvia amb el Director de l'Oficina d'ACCIÓ a Mèxic per avaluar les possibilitats d'èxit de la participació, i l'evolució dels negocis a destí.
- Informació sobre mercat de destí, Estudis de mercat disponibles, Estadístiques de comerç exterior personalitzades pels productes de l'empresa i Informacions pràctiques.
- Agenda de negocis virtual. Les reunions es portaran a terme per videoconferència amb la supervisió de la directora d'ACCIÓ a Mèxic i l'entitat.
- Assessorament especialitzat i seguiment personalitzat.
- Valoració de les accions de seguiment un cop realitzada la missió.



## DESPESES DE PARTICIPACIÓ

Les despeses de participació son les següents.

- Cost per agenda personalitzada virtual a Mèxic 600€ (+IVA).
- Quota d'inscripció: 350€ (+IVA) . (Per a empreses No associades 450€ +IVA)

## NORMES GENERALS D'INSCRIPCIÓ A LA MISSIÓ

1. En el moment de fer la inscripció cal presentar la següent documentació:

a.- **Formulari d'inscripció emplenat, que trobareu a:**

<http://www.plametall.cat/inscripciomissio.asp?id=1620>

b.- **Comprovant de l'ingrés o de la transferència bancària per un import de 350,00€ (+ IVA) o 450,00€ (+ IVA)** en cas d'empreses no associades, al nº de compte **UEM ES97 0081 0016 1100 0180 6784** en concepte de quota d'inscripció (a l'hora de fer la transferència indiqueu "MISSIÓ VIRTUAL A MÈXIC 2021"). *Aquest import es retornarà automàticament a les empreses que no siguin finalment seleccionades i serà retingut en el cas d'empreses que renunciïn a la seva participació un cop s'hagi iniciat la preparació de les agendes de contacte.*

2. Atesa la limitació de places, la selecció definitiva dels participants es realitzarà entre totes les empreses que hagin complert totalment les condicions anteriors, per ordre de recepció de la inscripció i en base a la idoneïtat del producte en el mercat objectiu.
3. L'empresa es compromet a mantenir les entrevistes de treball que s'hagin programat d'acord amb la informació i les instruccions rebudes.
4. Les despeses addicionals, com per exemple la contractació d'un intèrpret, aniran a càrrec de l'empresa.

**Per a sol·licitar més informació:**

**Tel. 93 745 78 10 – [gemma.cano@plametall.cat](mailto:gemma.cano@plametall.cat)**