



Arran de la impossibilitat temporal de realitzar missions comercials presencials, i aprofitant les noves eines de comunicació digital que ens permeten continuar fent negocis sense desplaçar-nos, estem organitzant una **missió comercial virtual a Canadà, del 25 al 28 d'octubre 2021**, amb la realització d'una agenda de contactes B2B i la realització de reunions virtuals d'acord amb el perfil de cada empresa i les seves necessitats en el mercat de Canadà.

La missió pot incloure la realització d'entrevistes amb clients potencials, la selecció de representants, socis locals o distribuïdors, l'estudi de possibles inversions, etc.

La preparació de les agendes la realitzaran **les oficines d'ACCIÓ a Canadà.**



Catalonia  
Trade & Investment

## INFORMACIÓ PAÍS

### Per que Canadà?.

Canadà és la 10a economia més rica del món. És un país obert al comerç exterior i un gran soci dels Estats Units, que rep el 80 % de les seves exportacions. L'FMI preveu que el PIB de Canadà creixi un 2,5 % el 2017 i lideri el creixement del G7. Al setembre de 2017 ha entrat en vigor un tractat de lliure comerç amb la Unió Europea (CETA) que representa l'eliminació d'aranzels per al 98 % dels seus productes. Es preveu que el comerç podria créixer un 20 % entre Canadà i Europa.

Canadà ofereix un bon escenari per establir negocis a les empreses catalanes

Les exportacions catalanes al Canadà han crescut un 4,9% al 2019 i se situen en els 281,1 milions d'euros. Catalunya exporta principalment al Canadà productes químics orgànics (20,9%), maquinària (9,9%) i vins i caves (9,3%)

## SERVEIS INCLOSOS EN LA MISSIÓ

- Webinar informatiu sobre les oportunitats de negoci a Canadà realitzat pels directors d'ACCIÓ a Canadà.
- Avaluació dels requeriments de les empreses.
- Reunió prèvia amb el director d'ACCIÓ a Canadà per avaluar les possibilitats d'èxit de la participació, i l'evolució dels negocis a destí.
- Informació sobre mercat de destí, Estudis de mercat disponibles, Estadístiques de comerç exterior personalitzades pels productes de l'empresa i Informacions pràctiques.
- Agenda de negocis virtual. Les reunions es portaran a terme per videoconferència amb la supervisió del director d'ACCIÓ a Canadà i l'entitat.
- Assessorament especialitzat i seguiment personalitzat.
- Valoració de les accions de seguiment un cop realitzada la missió.

## DESPESES DE PARTICIPACIÓ

Les despeses de participació son les següents.

- Cost per agenda personalitzada virtual a Canadà : 600€ (+IVA).
- Quota d'inscripció: 350€ (+IVA) . (Per a empreses No associades 450€ +IVA)

## NORMES GENERALS D'INSCRIPCIÓ A LA MISSIÓ

1. En el moment de fer la inscripció cal presentar la següent documentació:
  - a.- **Formulari d'inscripció emplenat, que trobareu a:**  
<http://www.plametall.cat/inscripciomissio.asp?id=1623>
  - b.- **Comprovant de l'ingrés o de la transferència bancària per un import de 350,00€ (+ IVA) o 450,00€ (+ IVA)** en cas d'empreses no associades, al nº de compte **UEM ES97 0081 0016 1100 0180 6784** en concepte de quota d'inscripció (a l'hora de fer la transferència indiqueu "MISSIÓ VIRTUAL A CANADÀ 2021"). *Aquest import es retornarà automàticament a les empreses que no siguin finalment seleccionades i serà retingut en el cas d'empreses que renunciïn a la seva participació un cop s'hagi iniciat la preparació de les agendes de contacte.*
2. Atesa la limitació de places, la selecció definitiva dels participants es realitzarà entre totes les empreses que hagin complert totalment les condicions anteriors, per ordre de recepció de la inscripció i en base a la idoneïtat del producte en el mercat objectiu.
3. L'empresa es compromet a mantenir les entrevistes de treball que s'hagin programat d'acord amb la informació i les instruccions rebudes.
4. Les despeses addicionals, com per exemple la contractació d'un intèrpret, aniran a càrrec de l'empresa.

**Per a sol·licitar més informació:**

Tel. 93 745 78 10 – [gemma.cano@plametall.cat](mailto:gemma.cano@plametall.cat)