



Arran de la impossibilitat temporal de realitzar missions comercials presencials, i aprofitant les noves eines de comunicació digital que ens permeten continuar fent negocis sense desplaçar-nos, estem organitzant una **missió comercial virtual a Ghana, del 27 de setembre a 1 d'octubre 2021**, amb la realització d'una agenda de contactes B2B i la realització de reunions virtuals d'acord amb el perfil de cada empresa i les seves necessitats en el mercat de Ghana.

La missió pot incloure la realització d'entrevistes amb clients potencials, la selecció de representants, socis locals o distribuïdors, l'estudi de possibles inversions, etc.

La preparació de les agendes la realitzarà la **Spaun-Ghana Chamber of Commerce**.

## INFORMACIÓ PAÍS

### Per que Ghana?.

A Ghana, el sector agrícola representa entre el 20 i 30 % del PIB, pel que el sector de tecnologies agrícoles es prioritari i ofereix grans oportunitats pel país.

Oportunitats també per a projectes d'innovació per a la transformació de l'economia ghanesa en un model d'economia circular: tractament de residus, waste to energy i pràctiques sostenibles per a la indústria.

El desenvolupament del sector petroli i gas up i downstream, així com la demanda creixer d'energia tradicional i alternativa obre la porta a oportunitats i necessitats de know-how tecnologia en el sector energia.

El sector farmacèutic a Ghana es un sector estratègic per aquest mercat que vol intentar estimular la producció local i les col·laboracions amb empreses estrangeres per millorar la seva tecnologia.

La mineria extractiva també requereix de quantitats elevades d'aigua tractada. Un element addicional a tenir en compte és que les instal·lacions rurals necessitaran, en molts casos, d'una font d'energia que sol ser fotovoltaica. Tractament d'aigües urbanes i industrial  
Infraestructures i construcció

Les tecnologies industrials a Ghana, presenten oportunitats per a les empreses catalanes especialitzades en tecnologies industrials.

En el sector químic es detecten com a oportunitats els productes següents: fertilitzants, pesticides, productes químics per al tractament d'aigua, química industrial, química per a la construcció.

## SERVEIS INCLOSOS EN LA MISSIÓ

- Webinar informatiu sobre les oportunitats de negoci a Ghana realitzat pels directors d'ACCIÓ a Ghana.
- Avaluació dels requeriments de les empreses.
- Reunió prèvia amb la directora de l'Spain-Ghana Chamber of Commerce per avaluar les possibilitats d'èxit de la participació, i l'evolució dels negocis a destí.
- Informació sobre mercat de destí, Estudis de mercat disponibles, Estadístiques de comerç exterior personalitzades pels productes de l'empresa i Informacions pràctiques.
- Agenda de negocis virtual. Les reunions es portaran a terme per videoconferència amb la supervisió de la directora de l'Spain-Ghana Chamber of Commerce i l'entitat.
- Assessorament especialitzat i seguiment personalitzat.
- Valoració de les accions de seguiment un cop realitzada la missió.

## DESPESES DE PARTICIPACIÓ

Les despeses de participació son les següents.

- Cost per agenda personalitzada virtual a Ghana : 500€ (+IVA).
- Quota d'inscripció: 350€ (+IVA) . (Per a empreses No associades 450€ +IVA)

## NORMES GENERALS D'INSCRIPCIÓ A LA MISSIÓ

1. En el moment de fer la inscripció cal presentar la següent documentació:
  - a.- **Formulari d'inscripció emplenat, que trobareu a:**  
<http://www.plametall.cat/inscripciomissio.asp?id=1630>
  - b.- **Comprovant de l'ingrés o de la transferència bancària per un import de 350,00€ (+ IVA) o 450,00€ (+ IVA)** en cas d'empreses no associades, al nº de compte **UPM ES04 2100 3290 4725 0003 6153** en concepte de quota d'inscripció (a l'hora de fer la transferència indiqueu "MISSION VIRTUAL A GHANA 2021"). *Aquest import es retornarà automàticament a les empreses que no siguin finalment seleccionades i serà retingut en el cas d'empreses que renunciïn a la seva participació un cop s'hagi iniciat la preparació de les agendes de contacte.*
2. Atesa la limitació de places, la selecció definitiva dels participants es realitzarà entre totes les empreses que hagin complert totalment les condicions anteriors, per ordre de recepció de la inscripció i en base a la idoneïtat del producte en el mercat objectiu.
3. L'empresa es compromet a mantenir les entrevistes de treball que s'hagin programat d'acord amb la informació i les instruccions rebudes.
4. Les despeses addicionals, com per exemple la contractació d'un intèrpret, aniran a càrrec de l'empresa.

**Per a sol·licitar més informació:**

Tel. 93 745 78 10 – [gemma.cano@plametall.cat](mailto:gemma.cano@plametall.cat)

