



# Cómo vender en Amazon

Código: 466981

Duración: 2.00 horas

## Descripción

---

Amazon te permite ofrecer tus productos a millones de clientes potenciales.

No necesitas tener un ecommerce para vender en este marketplace, subes tu mercancía y aumentas las oportunidades de compra desde un sitio seguro, fiable y fácil de utilizar.

En este curso descubrirás las ventajas y desventajas de vender en Amazon. Cuáles son los requisitos y precios para poder hacerlo. Que es lo que debes evitar hacer si no quieres ser sancionado.

Conocerás qué hacer para posicionar tus productos en primeras páginas de búsqueda dentro de esta plataforma.

Además, aprenderás cómo ganar dinero gracias a unirse a su programa de afiliados.

¿Quieres que te compren y no tienes web? Haz este curso y comienza a vender.

## Objetivos

---

- El objetivo principal de este curso es que el alumno adquiera los conocimientos necesarios para vender en Amazon.
- Que aprenda los pasos esenciales para unirse a su programa de afiliados y aumentar los ingresos de su negocio.

### **Cómo vender en Amazon**

- Amazon: diferencia entre Marketplace y ecommerce
- Ventajas y desventajas de vender en Amazon
- Tarifas: cuánto pagar
- Requisitos para vender en este Marketplace
- Tipos de cuentas
- Qué requerimientos deben cumplir los productos para ser vendidos en Amazon
- Prácticas prohibidas para vendedores de Amazon
- Pasos efectivos para vender en Amazon
- Qué hacer para posicionar productos en primeras posiciones de Amazon
- Qué es el programa de afiliados
- Requisitos para unirse al programa de afiliados
- Cómo ganar dinero siendo afiliado de Amazon