



# E-Commerce: Cómo crear tu negocio online

Código: 614744

Duración: 6.00 horas

## Descripción

---

El curso de E-Commerce: Cómo crear tu negocio online está diseñado para aquellos interesados en aprender los aspectos fundamentales para el éxito comercial en línea.

Durante el curso, cubriremos temas como la identificación de clientes potenciales, el desarrollo de un plan comercial escalable, la selección y configuración adecuada de herramientas digitales, así como también técnicas eficaces para administrar las operaciones transnacionales.

Al final del curso, esperamos que seas capaz de aplicar tus habilidades para emprender tu propia empresa exitosa en línea.

## Objetivos

---

- Comprender los principios básicos de un negocio en línea
- Aprender a identificar y segmentar su audiencia objetivo adecuadamente
- Desarrollar habilidades prácticas relacionadas con la creación de contenido web convincente
- Conocer las mejores prácticas para desplegar estrategias publicitarias sólidas
- Practicar herramientas útiles para monitorear el éxito del proyecto a largo plazo
- Evaluando los resultados y hacer ajustes necesarios

### **E-Commerce: Cómo crear tu negocio online**

#### **Qué es el comercio electrónico**

- Modelos de Negocio B2C
- Tipos de mercados B2B

#### **Cómo montar un negocio virtual**

- Organización de los contenidos de producto en la tienda virtual
- ¿Cuáles son los objetivos de la tienda virtual?
- Fases proceso de construcción de un sitio web
- Escaparate o storefront
- Cómo conseguir que nuestros productos llamen la atención de nuestros clientes
- El título
- La descripción
- La fotografía
- Contenidos multimedia
- Trastienda o backoffice
- Distribución
- Qué debemos medir en una Tienda Virtual
- Estándares de seguridad y medios de pago
- Carrito de compra y tpv virtual
- TPV virtual
- Cómo funciona el TPV virtual
- Factores de éxito para vender en internet

#### **Logística del ecommerce**

- Objetivos de la Logística
- Atención al cliente
- Gestión del almacén
- Rotación y optimización de inventarios

#### **Venta en Amazon**

- Amazon: diferencia entre Marketplace y ecommerce
- Ventajas y desventajas de vender en Amazon
- Tarifas: cuánto pagar
- Requisitos para vender en este Marketplace
- Tipos de cuentas
- Qué requerimientos deben cumplir los productos para ser vendidos en Amazon

- Prácticas prohibidas para vendedores de Amazon
- Pasos efectivos para vender en Amazon
- Qué hacer para posicionar productos en primeras posiciones de Amazon
- Qué es el programa de afiliados
- Requisitos para unirse al programa de afiliados
- Cómo ganar dinero siendo afiliado de Amazon