



El Cierre de Venta (Sector Financiero)

Código: 619916

Duración: 4.00 horas

Descripción

El curso de El Cierre de Venta (Sector Financiero) enseñará a los participantes las técnicas efectivas para cerrar ventas financieras.

El objetivo del programa es proporcionar habilidades prácticas para comprender y desarrollar estrategias de cierre de venta avanzadas.

Se abordarán temas que van desde el análisis del mercado hasta la purificación de la oferta. Los alumnos adquirirán conocimientos sobre cómo identificar oportunidades de ingresos y maximizarlas mediante un enfoque estratégico. Al final, tendrán un conocimiento completo sobre herramientas y recursos para dirigirlos hacia el éxito comercial.

Objetivos

- Desarrollar habilidades para identificar oportunidades comerciales
- Comprender las técnicas avanzadas requeridas para cerrar ventas exitosamente
- Analizar el mercado financiero para descubrir nuevas oportunidades
- Utilizar herramientas efectivas para generación de leads
- Aprender estrategias útiles para maximizar los ingresos

El cierre de venta

- El cierre de la venta
- Fases en el proceso de cierre de la venta
- Señales de compra
- Requerimientos
- Técnicas de cierre
- Recordatorio
- Después del cierre